

"Une fourmi qui avance en fait plus qu'un bœuf qui dors."

Lao Tseu



IMPACTER, ACTIVER, EXERCER  
en Entrepreneur.e

## Portrait d'entrepreneur(e)



**Louis Nauges**  
**DESS-MBA 1967**

### Un parcours en quelques mots :

- 15 écoles, 5 pays différents, Bac à Casablanca, père officier de Marine.
- 1966-Ingénieur Centrale Supélec
- Service militaire en même temps que le DESS-MAE
- 3 ans dans l'informatique, financement de la FNEGE en contrepartie d'enseignement pour faire un MBA à Northwestern (Chicago) en 1971
- Enseignant à l'INSEAD, Supélec, Sciences Po
- Enseignant informatique, lancement et direction du DESS Systèmes d'Information à l'IAE de Paris
- Création du mot « Bureautique » avec lancement fin 1970 de la société Bureautique SA
- Cofondateur de Revevol, 1ère société française de services dans le Cloud Computing, en 2006
- Cofondateur de Wizy.io, Editeur de logiciel SaaS, en 2016

### Envie d'entreprendre ?

L'innovation dans l'informatique et le numérique donne l'envie de créer des entreprises pour proposer des solutions ou services innovants sur des marchés émergents. Percevoir de nouvelles attentes dans un marché, imaginer des solutions pour y répondre, se battre pour faire passer ses idées, voir les premières réussites, surmonter de nombreux échecs, c'est ce qui m'a toujours motivé comme créateur d'entreprises.

### Impact de votre activité sur le monde

L'approche de WizyVision est profondément révolutionnaire ; elle met l'image et le smartphone au cœur de toute notre démarche. "Lire" tout ce qu'il y a dans une image : textes, codes-barres, reconnaissance d'objets ... Plus de 95% des FLW dans le monde sont capables de prendre une photo avec un smartphone et d'y ajouter si nécessaire un commentaire vocal. Faire rentrer dans le numérique l'immense majorité des travailleurs, exclus aujourd'hui, en développant des processus métiers légers construits autour de l'image sans la saisie de texte. Nous travaillons dans de nombreux pays, en Afrique et en Asie, où le pourcentage de personnes illettrées est élevé. C'est humainement passionnant, très valorisant, de pouvoir aider des millions de personnes en mettant pour la première fois à leur disposition des outils numériques qu'ils sont capables d'utiliser, immédiatement. Pour permettre la simplicité d'usage, WizyVision s'appuie sur des outils de Google qui a investi des milliards de dollars dans le Cloud Computing et l'Intelligence Artificielle.

### Conseil majeur à une future entrepreneure / un futur entrepreneur

Devenir un entrepreneur à succès, c'est être passionné par le secteur dans lequel se lancer. Le mythe le plus dangereux est celui de l'entrepreneur qui sait tout faire, un visionnaire, un manager, un meneur d'hommes et un champion du marketing. Avoir au démarrage une petite équipe de cofondateurs, un plus indispensable. Ceci permet de se challenger, de mettre sur la table des désaccords qui obligent à se poser les bonnes questions. Avoir dès le début une ambition internationale pour son entreprise, c'est essentiel dans la majorité des métiers.

### Aide de l'Alumni

Une des grandes forces des anciens de l'IAE est l'extraordinaire diversité des compétences, des talents et des métiers qu'on y rencontre. J'espère que de nombreux anciens qui travaillent dans des entreprises qui emploient beaucoup de FLW, accepteront de passer une heure avec moi et les équipes pour découvrir les potentiels de cette solution pour leurs collaborateurs sur le terrain. Après chaque présentation, en distanciel ou en présentiel, une moyenne de 4 à 6 cas d'usages immédiats est identifiée par les dirigeants qui y participent !

### Mon aide aux membres de la Communauté et à l'Alumni

Le métier d'entrepreneur est très chronophage, surtout pendant les premières années, laissant hélas peu de temps pour des actions dans des associations, surtout si comme moi on appartient à plusieurs associations d'anciens élèves. J'ai cependant participé à des conférences, des tables rondes organisées par l'Alumni qui me permettent de transmettre mes connaissances, ma passion pour l'innovation et l'entreprenariat aux anciens élèves. J'espère avoir encore de nombreuses occasions de le faire dans les mois qui viennent pour les anciens de l'IAE.

### Apport de la formation à l'IAE de Paris

Après la rigueur scientifique d'une école d'ingénieur, l'IAE fait découvrir des dizaines de domaines nouveaux, met aussi en contact avec des personnes ayant des formations, des compétences et des attentes très différentes. Cette double ouverture, en management et en contacts humains, est pour moi la principale valeur de l'IAE.

### Votre entreprise



WizyVision, aborde un marché gigantesque, tout reste à faire, celui des FLW, Front Line Workers, les équipes en première ligne, les grands oubliés de la Transformation Numérique.

Plus de 2 500 millions de FLW dans le monde, dans des secteurs variés comme l'agriculture, la construction, le transport, l'industrie, la santé, les collectivités locales, l'hospitalité ou la logistique.

Quelques chiffres pour l'urgence d'ouvrir le monde du numérique aux FLW :

- Les cols blancs : 20% des actifs ; pendant plus de 50 ans, 80% des investissements informatiques pour eux.
- Les FLW : 80% des actifs ; 20% des investissements informatiques pour eux.
- 1 € dépensé pour un FLW, 16 € pour un col blanc !

### Défis de votre activité

Avec les cas nombreux d'usages potentiels de WizyVision, il y a un risque de dispersion, nous sommes identifiés un nombre de marchés porteurs pour industrialiser rapidement et répliquer dans le monde entier. Nous pourrions ensuite accélérer et prendre une position de leader mondial des solutions numériques au service des FLW. J'ai créé plusieurs entreprises dans le numérique, jamais été confronté à un marché aussi porteur, grand et passionnant. Un grand message d'espoir pour des entrepreneurs européens dans le numérique : oui, il est encore possible, en 2021, de créer des startups avec une ambition de réussite mondiale, dès le premier jour. Le numérique est un extraordinaire levier à l'international. WizyVision est déjà présent sur les 5 continents, avec des partenaires et des clients.

### Exercice de gouvernance et leadership

J'ai toujours créé des entreprises avec des cofondateurs qui prennent en charge le management opérationnel. J'ai rapidement compris que je n'étais pas bon et surtout pas très motivé. Il est essentiel de faire une analyse objective de ses domaines de compétences, des activités qui vous passionnent, et de celles pour lesquelles on n'a pas d'appétence. Passionné par mon métier et le secteur du numérique, je fais en moyenne deux heures de veille technologique quotidienne. J'ai acquis une bonne capacité à anticiper les grandes tendances, les innovations de rupture. Ceci me donne une forte crédibilité auprès des collaborateurs et des clients professionnels. Je continue aussi à enseigner et à animer de nombreux séminaires dans les entreprises. C'est un excellent moyen de rester à la pointe de l'innovation et de montrer ses capacités à convaincre.

DANS CE NUMÉRO  
A DÉCOUVRIR

CRÉER-REPRENDRE : MONTER SON  
PROJET & AIDE À LA TRANSMISSION

DIRIGER : APPEL À PROJETS & AIDE  
AU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

GÉRER : EXPORTER, INVESTIR DANS  
L'INNOVATION & RENCONTRES  
SECTEUR TOURISME, BUSINESS  
TRAVEL

IINSPIRER : DEEP TECHNOLOGY



# Créer-Reprendre



Nous avons identifié pour vous un événement et une nouveauté pour vous aider à construire votre projet de création ou de reprise : l'appel à projet.



**3 au 5 décembre 2021.**

Techstars Startup Weekend Women Tours : trois jours pour monter son projet de start-up et trouver des associés.

Lieu : Tours.

**Appel à projets :** Booster Transmission - Entreprises des Hauts-de-France de 10 salariés maximum, et de plus de 3 ans ayant un projet de cession.

**Date limite de dépôt du dossier :** 31 décembre 2021.

Dotations : Accompagnement comprenant un rendez-vous en présence du conseiller missionné pour réaliser la prestation afin que vous lui présentiez votre entreprise et qu'il recueille les informations nécessaires au travail d'évaluation et un rendez-vous de restitution au cours duquel le consultant vous livre son analyse, son évaluation et ses recommandations.

S'inscrire



# Gérer



Nous vous invitons à découvrir des événements pour se développer à l'international et grandir sur certains secteurs.



**6 décembre 2022 de 9h à 17h**

Atelier Graines d'exportateurs - importateurs. Lieu : Grex, World Trade Center Grenoble, 5 place Robert Schuman, Grenoble.



**7 décembre 2021 à 18h30**

Comment payer moins d'impôts sur les sociétés en 2021 ?

Frédéric Turbat expliquera quels sont frais déductibles et quelle économie d'impôt réaliser ? En ligne.



**7 décembre 2021 de 9h30 à 16h**

Innovaday : forum national de l'investissement, RDV pour entrepreneurs, investisseurs, financeurs et partenaires de l'innovation. Lieu : Cité Mondiale, 18 parvis des Chartrons, Bordeaux.



**16 décembre 2021 de 8h30 à 16h**

Salon Totec : rendez-vous des décideurs du Tourisme, du Business Travel & du Digital. Lieu : Pavillon Cambon Capucines 46, rue Cambon 75001 Paris

**Appel à projets :** Partenariats en innovation France-Singapour, France-Canada et France-Taïwan par Bpifrance - Toute start-up, PME, ETI implantées en France, n'excédant pas les 500 salariés et n'appartenant pas à un groupe de plus de 500 salariés ayant un partenariat en innovation avec une entreprise singapourienne, canadienne ou taïwanaise.

**Date limite de dépôt du dossier :** le 31 décembre 2021.

Dotations : entre 50 000 € et 3 millions d'€ en avance remboursable et/ou prêt à l'innovation.

S'inscrire



# Diriger



Nous vous proposons des appels à projet pour accélérer le développement de votre entreprise.



**Appel à projets :** Environmental Startup Accelerator de Microsoft

Entrepreneur à impact s'attachant à trouver des solutions pour réduire et compenser les émissions de carbone

**Date limite de dépôt du dossier :** 10 décembre 2021

Dotations : Programme de 6 mois à partir de janvier 2022 dans l'accélérateur Microsoft à la Station F. Accompagnement par Capgemini, des fonds d'investissement ou encore l'ADEME.

S'inscrire



**Appel à projets :** Canopée Challenge- Ouvert à tout porteur de projet innovant dans la filière forêt-bois, ou à toute entreprise, proposant ou développant une solution innovante au sein de la filière forêt-bois, réalisant moins de 100 000 euros de chiffre d'affaires et ayant moins de 3 ans d'existence.

**Date limite de dépôt du dossier :** 12 décembre 2021

Dotations : 3 prix. Un prix Création de 15 000 euros pour les trois meilleurs projets, un prix Développement de 30 000 euros pour les trois meilleures entreprises et un prix coup de coeur Xylofutur avec accès pendant un an au pôle de compétitivité.

S'inscrire



**Appel à projets :** Booster performance commerciale- Entreprises des Hauts-de-France de 20 salariés maximum, et de plus de 3 ans ayant un projet de projet ou potentiel de développement/transition

**Date limite de dépôt du dossier :** le 31 décembre 2021.

Dotations : Accompagnement comprenant une demi-journée pour évaluer votre stratégie commerciale, votre marché, vos pratiques concurrentielles et un forfait de deux jours pour établir un plan d'actions adapté et vous accompagner dans sa mise en œuvre.

S'inscrire



# S'inspirer



Nous vous proposons d'explorer des grandes tendances dans le monde des nouvelles technologies.



**30 novembre au 3 décembre 2021**

Hello Tomorrow Global Summit- Sommet international de la Deeptech.



**3 décembre 2021**

La Digitale Tech Conference- L'innovation Tech en Bretagne, ayant cette

année pour thématique l'innovation vertueuse.

Lieu : Couvent des Jacobins, Rennes.

# NOUS APPORTER VOTRE AIDE !

Vous êtes invités à nous faire part de vos actions ou vos suggestions à partager avec l'ensemble de la communauté d'entrepreneurs.

Vous avez lancé votre activité ? Faites-vous connaître! Chaque mois, nous réalisons un portrait d'entrepreneur (e). Ecrire à l'adresse suivante: [communication@iae-paris.org](mailto:communication@iae-paris.org)