



Impacter, Activer, Exercer

en Entrepreneur.e

**Téléchargez l'application
IAE PARIS ALUMNI
pour des matchings sur vos
projets (mentors associés..),**



Vous souhaitez partager votre aventure entrepreneuriale ? Sous la forme d'un webinaire ou d'un article avec des pistes opérationnelles, nous vous aidons à l'organisation et à la diffusion auprès de la communauté des entrepreneurs. *"L'ÉNERGIE EST LA JOIE ÉTERNELLE"*

Portrait d'entrepreneur(e)

WILLIAM BLAKE



Jean-Benoît COLLET
MBA 2005

Un parcours en quelques mots :

- Diplômé d'Ingénieur Télécom en 1997
- Plusieurs années en tant que collaborateur de sociétés emblématiques de leur secteur : Sun Microsystems, Total, Chanel.
- 1ère d'entreprise en 2004 : Noteka, éditeur de logiciel SaaS (devenu le Cloud) à destination des communautés (anciens élèves, associations, groupes projets,...).
- Deuxième création en 2018, avec ITx Partners puis reprise début 2021 d'Avomark.

Envie d'entreprendre ?

Plus qu'un événement ponctuel, je pense que l'envie d'entreprendre fait partie de ma personnalité ; je l'associe au souhait d'apprendre et de découvrir, d'être autonome tout en prenant des risques mesurés.

Mon arrière-grand-père, entrepreneur à Lyon dans la première moitié du XXe siècle et dont je salue ici la mémoire, est aussi une source d'inspiration

Apport de la formation à l'IAE de Paris :

Les fondamentaux essentiels de la gestion d'entreprise, particulièrement sur les aspects Marketing, Finance et RH. L'enseignement construit sur des études de cas m'a permis de développer ensuite mes propres pratiques de gestion et de management.

Nos entreprises :



ITx Partners est un Cabinet de conseil en système d'information spécialisé dans l'intervention talents expérimentés/senior auprès de Grands Comptes, Mid-Cap ou Start-Ups.

Spécialistes du management de transition informatique, du pilotage d'équipe ou de projet, de la gestion de crise/retournement ou de l'optimisation de la gouvernance informatique, nous proposons aussi des prestations de conception, architecture ou mise en œuvre à travers nos centres de gestion de compétences.



Avomark accompagne les commerçants et enseigne dans le développement de leur connaissance client et le renforcement de leurs liens.

Nous proposons des prestations de conseil et une plate-forme Cloud d'outils digitaux (data, e-wallet, fidélisation, data, marketing direct,...) très innovants et intégrés avec les caisses, logiciels de gestion métiers et sites e-commerce.

Fort de nos 30 ans d'expérience et de données, nous nous engageons sur les résultats des actions que nous préconisons.

Quel impact de votre activité sur le monde

Chez ITx Partners, nous sommes très attachés à l'expérience, sa transmission et à la valeur qu'elle génère auprès de nos Clients ; nous reprenons, à notre échelle, des principes anciens de partage Du savoir.

L'impact d'Avomark est de nature différente ; créé initialement pour permettre aux petits commerçants de lutter à armes égales avec la grande distribution, développer avec la mise à disposition d'outils et de savoir-faire pour se positionner idéalement face aux acteurs leaders de l'e-commerce – tout en restant pertinents et concurrentiels sur leur marché.

Conseil majeur à une future entrepreneure /un futur entrepreneur ?

S'il s'agit d'une création : ne pas attendre d'avoir un projet parfait, une idée incroyable ou une équipe merveilleuse pour se lancer ; la réalité sera en effet très différente des projections, toute qualitatives qu'elles soient. Ce qui compte à mon sens : confronter très vite son premier produit à des prospects et réagir au feedback afin d'adapter son offre efficacement. La suite viendra naturellement avec un soupçon de gestion, du bon sens... et beaucoup de travail. La reprise est m'apparue plus complexe : au-delà du marché, des concurrents, il faut aussi comprendre réellement ce que l'on rachète (produits, IP, savoir-faire, assets,...) et évaluer du mieux possible la valeur et son niveau de risque. Deux indicateurs me semblent importants : la qualité de la relation humaine avec le cédant et la facilité d'accès aux informations.

Aide de l'Alumni

Le réseau des Alumni IAE Paris est l'un des plus importants de France, et il reste à mon sens encore à développer dans sa dimension « Business » - que ce soit pour échanger, trouver des fournisseurs, des clients, des partenaires, des conseils... ces contacts seraient très utiles aux entrepreneurs et repreneurs de notre réseau

Mon aide auprès de la Communauté IAE de Paris

Un partage de mon expérience.

DANS CE NUMÉRO A DÉCOUVRIR

CRÉER-REPRENDRE : SALON POUR
LES ENTREPRENEURS

DIRIGER : FORMATION
CYBERSÉCURITÉ & PRÉSENCE WEB

GÉRER : LEVÉE DE FONDS &
BOOSTER SON ACTIVITÉ AVEC LE
DIGITAL

S'INSPIRER : RÉSEAUTER



Créer-Reprendre



Nous avons sélectionné pour vous 1 Salon pour vous accompagner dans votre réflexion :

9 et 10 juin 2021 mai 2021, La Défense Arena, Paris

Go Entrepreneurs : ex-Salon des Entrepreneurs de Paris, rendez-vous des créateurs, repreneurs, dirigeants d'entreprises et startups pour lancer et accélérer ou transmettre son business. Pendant deux jours, plusieurs conférences et débats seront organisés, avec des intervenants eux-mêmes entrepreneurs ou faisant partie de l'écosystème entrepreneurial.

Inscriptions



Gérer



Nous avons sélectionné pour vous 2 webinaires pour développer votre activité :

- 3 juin 2021 de 11 h à 12 h : Comment la RSE s'impose comme un critère essentiel dans les levées de fonds. Webinar de La French Tech Bordeaux et du Crédit mutuel du Sud-Ouest
- Du 21 au 25 juin 2021 : Inbound Marketing France pour booster son business grâce au digital. Parmi les invités, Seth Godin (fondateur de The altMBA)



Diriger



Nous avons sélectionné pour vous 2 formations en ligne pour développer votre compréhension et votre action :

Les Digiteurs :

- [Formation en ligne] Protéger son activité grâce à la cybersécurité

> **lesdigiteurs**

- Digital Starter Program : 2 jours de formation action pour créer facilement votre présence sur le web et prospecter grâce au digital

> **lesdigiteurs**

S'inspirer



Envie de réseauter entre entrepreneurs ?

Notre partenaire CJD



NOUS APPORTER VOTRE AIDE !

Vous êtes invités à nous faire part de vos actions ou vos suggestions à partager avec l'ensemble de la communauté d'entrepreneurs.

Vous avez lancé votre activité ? Faites-vous connaître! Chaque mois, nous réalisons un portrait d'entrepreneur (e). Ecrire à l'adresse suivante: communication@iae-paris.org